

¿Te apasiona vender?

¿Eres nuestro futuro comercial interno?

Buscamos a un nuevo comercial interno que será parte de nuestro equipo de comerciales en Axelent Spain.

Axelent Spain forma parte del grupo sueco Axelent. Somos un proveedor completo de seguridad industrial con una dilatada experiencia en la fabricación de sistemas de paneles de malla para protección en la industria, los almacenes y la construcción. La fabricación se ubica en Suecia, en total el grupo tiene 350 empleados y en España somos un equipo de 15 personas que gestiona el mercado español y portugués.

Rapidez, seguridad, servicio y soluciones inteligentes son los lemas que caracterizan todas nuestras actividades y organización.

Desde el inicio, nuestra misión ha sido proteger a las personas en su entorno laboral. Hoy, somos uno de los principales actores en el mundo de las soluciones de seguridad para la industria. El grupo Axelent tiene alrededor de 10 subsidiarias y otros 50 agentes en todo el mundo.

El puesto:

Formarás parte de un equipo comercial tanto interno como externo. Tu puesto de trabajo será principalmente interno, desde la oficina en Montcada i Reixac con posibilidad de tele-trabajo parcial en el futuro.

Tendrás tu cartera de clientes por toda España y Portugal y tu meta será crear un vínculo y un canal de comunicación entre el cliente y la empresa para hacer crecer el mercado según los objetivos de la empresa. Serás un experto en ofrecer soluciones de seguridad según las necesidades del cliente y fidelizar al cliente mediante un excelente servicio.

¿Quién eres?

Eres una persona motivada que prospera en los desafíos estratégicos y operativos. Te entusiasma la venta y la negociación. Te gusta estar en contacto con la gente, crear nuevas relaciones y te impulsa la creación de resultados. Es fácil comunicarse contigo y puedes motivar a tus compañeros de trabajo. Tienes una buena capacidad para trabajar en equipo, eres ordenado y estructurado con orientación a un alto servicio. Tienes un interés en el ámbito técnico y entiendes la importancia de situar al cliente en el centro de todo y brindarle un servicio excepcional.

Tienes:

- Experiencia en el ámbito comercial, preferiblemente tele-venta
- Experiencia en Atención al Cliente
- Buenas habilidades en el paquete office y Powerpoint
- Experiencia en búsquedas y apertura de mercado a distancia
- Imprescindible poseer alto nivel de inglés
- Experiencia en la Industria y conocimiento del producto es un plus

Para aplicar:

» Aplica a través de axelent.es/vacantes

Revisamos las solicitudes de forma continua así que ¡no tardes en enviar tu CV!

Persona responsable de la selección:

Erica Bengtsson
erica@axelent.es