

XNEWS

Revista del Axelent Group

N.º 1, 2019

NUEVO PRODUCT MANAGER

MIKAEL STRÖM

..... página 8

CAMPAÑA GLOBAL

Qué nos depara el 2019 | página 6

AXELENT AUSTRALIA

Inauguración | página 14



¡2019 es el año de las oportunidades!

Axelent afianza sus sólidos resultados. Con 2018 ahora en nuestro espejo retrovisor, podemos confirmar nueve años consecutivos de crecimiento. Este éxito en parte se debe a la fuerte tendencia alcista de la industria en general, además del hecho de haber reforzado nuestra posición en el mercado.



Los sólidos resultados de 2018 se deben en gran medida a que X-Guard es el mejor protector de máquinas disponible en el mercado. Junto a nuestro sistema de enrutamiento de cables X-Tray podemos ofrecer una solución incomparable. También me gustaría enfatizar que también tenemos la mejor organización de ventas y un marketing muy eficaz. Durante 2018, nuestra campaña de ventas mundial en las redes sociales e Internet llegó a una amplia audiencia de todas partes. Mirando hacia atrás un año de duro trabajo me complace comprobar que se ve reflejado en unos excelentes resultados. Estamos orgullosos de la confianza que nos muestran nuestros clientes. Su compromiso y comentarios me hacen confiar en que vamos por el buen camino al empezar 2019.

Nos espera un año lleno de acontecimientos

2019 es año de oportunidades para Axelent. La excelente predisposición a invertir de nuestros clientes, junto a una organización sin rival, son un buen presagio de un éxito continuado. Nuestro nuevo centro de logística está

recibiendo los últimos toques y confiamos en que podremos verlo en uso durante este año.

En la *página 8* puede leer acerca de Mikael Ström, nuestro nuevo jefe de producto. La nueva organización en lo que hace referencia al producto asegurará la calidad en todos los niveles y es algo en lo cual creo firmemente.

En las *páginas 12-13* encontrará las últimas noticias sobre Axelent Engineering. Un nuevo departamento de servicio especializado significa que podemos proporcionar a nuestros clientes un servicio más rápido, y la adquisición de una empresa hará de nuestra plataforma PLM una de las más robustas disponibles en el mercado.

¡Todo va viento en popa para Axelent, permanezca atento durante 2019, el año de las oportunidades!

Mats Hilding, MD, Axelent AB

Nueva asociación en Axelent Italia

Axelent Italia, en su constante crecimiento en el mercado italiano, está consolidando asociaciones con empresas jóvenes y dinámicas. Un ejemplo es *PRISMA sas*. Son especialistas en el sector de automatización, nacidos del deseo de dar respuesta a las necesidades del cliente e incorporar sus ideas para obtener los mejores resultados. *PRISMA sas* tiene décadas de experiencia en aplicaciones como máquinas de cámara fría y automatizaciones de moldeo.

La experiencia de Axelent en el campo de la seguridad y nuestras soluciones inteligentes y robustas junto a las competencias e ideas innovadoras de nuestros clientes son la combinación perfecta. Descubrir estas sinergias es una parte importante de nuestro trabajo para alcanzar nuestras metas.

Una celda manipula ejes de accionamiento para insertarlos en una máquina para su tratamiento térmico.



Estudiantes formados por Axelent GmbH en Aalen

En febrero, Axelent ProfiServices impartió formación a la próxima generación de ingenieros en Aalen, una ciudad del sur de Alemania.

95 alumnos de la escuela técnica de Aalen participaron en el seminario. Aprendieron detalles importantes sobre la ingeniería de seguridad y análisis de riesgos. Axelent ProfiServices es una unidad de negocio de Axelent GmbH. Tener ventajas en conocimientos de seguridad es muy importante para el mercado alemán.

Axelent también ofrece seminarios en Stuttgart en marzo. Durante tres días, los participantes adquieren conocimientos técnicos en análisis de riesgos, ingeniería de seguridad y acondicionamientos. Este seminario es muy popular y clientes de todas partes de Alemania se desplazan a Stuttgart para participar.



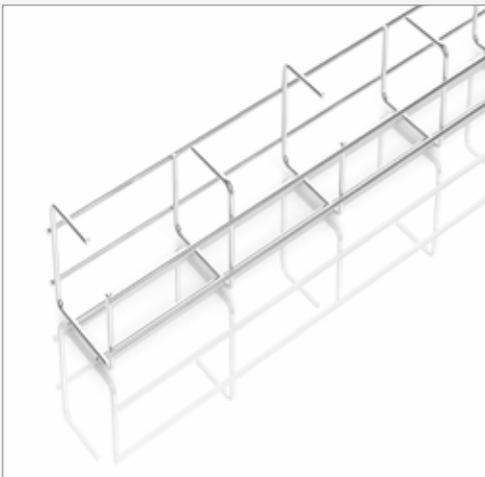
Sugerencias de Daniel

Z-Trays higiénicas

Hemos agregado una de las mayores gamas de bandejas portacables higiénicas a la gama X-Tray. La denominamos Z-Tray y tiene multitud de ventajas.

- Un diseño cerrado que permite un tendido libre de los cables, sin bridas, lo cual facilita la limpieza alrededor de los cables.
- No se necesitan bridas para cable. Las bridas para cable son destacados captadores de suciedad y en la industria alimentaria a veces se rompen y caen.
- La gama estándar de juntas, fijaciones y soportes de X-Tray pueden usarse de forma natural con Z-Tray

¿Está buscando la instalación más higiénica y más segura para industrias farmacéuticas y alimentarias? Entonces no necesita nada más que Z-Tray.



DETALLES | INTEC

Lugar de celebración
Leipzig Trade Fair, Alemania

Expositores
1324 expositores de 31 países

Visitantes (2019)
24.400

Sitio web
www.messe-intec.com



Representantes encantados en el stand de Axelent. Desde la izquierda: Harald Steidle, Felix Quade-Kuhnt, Kai Schaupp, Otto Rapf y Markus Fischer.

Félix presente en nuestro stand en la Feria inTEC en Leipzig

A principios de febrero, Axelent GmbH expuso en la feria de muestras *inTEC* de Leipzig por segunda vez. Intec es una destacada feria internacional de máquinas herramienta, fabricación y automatización.

Este año se celebró en el territorio de Felix Quade-Kuhnt, representante de ventas para Alemania del Este, que vive en Leipzig. Esto le acerca a sus clientes de la región, algo que está acreditado que resulta ser muy ventajoso. Felix ha conseguido muchos clientes nuevos durante los dos últimos años y la región ha batido un nuevo record de ventas.

Por supuesto, Felix ha estado muy ocupado durante la feria celebrada en su territorio. Fue una excelente oportunidad para reunirse con sus clientes y captar clientes nuevos.

Felix es un excelente ejemplo de cómo plantea Axelent GmbH las ventas y el marketing. Para los representantes locales a menudo es el modo más sencillo de crear buenos vínculos con sus clientes. Ser un proveedor local tiene muchas ventajas, como poder estar disponible para ayudar durante una emergencia, concertar citas flexibles y sufrir menos presión de ventas al cliente.

4 millones

participaron en nuestra campaña global durante el 2018



RESULTADOS DE LA CAMPAÑA GLOBAL 2018

PARTE 1

- Alcance: algo más de 1,5 millones
- Visualizaciones del vídeo de Axel n.º 1: 152.181
- Sitio web de la campaña: 7.283 sesiones
- Las suscripciones de YouTube subieron un 56%
- Seguidores en Facebook, algunos ejemplos:
Axelent Group +69%
Axelent Australia +152%
Axelent USA +460%

PARTE 2

- Alcance: algo más de 1 millón
- Visualizaciones del vídeo de Axel n.º 2: 78.960
- Sitio web de la campaña: 10.960 sesiones
- Seguidores en Facebook, algunos ejemplos:
Axelent Group +69%
Axelent Australia +47%
Axelent USA +42%
Axelent Benelux +151%

PARTE 3

- Alcance: 1,4 millones
- Visualizaciones del vídeo de Axel n.º 3: 158.280
- Sitio web de la campaña: 18.265 sesiones
- Seguidores en Facebook, algunos ejemplos:
Axelent Group +28 %
Axelent Italy +35 %
Axelent Benelux +69 %

TOTAL

- Alcance: **4 millones**
- Todas las secuencias de vídeo **503.000**
- **51.000** visitantes distintos al sitio de la campaña
- **32.000** boletines informativos abiertos (Directores técnicos hasta **19%**)

¡Axel para todo el mundo!

Agregamos más idiomas a la segunda y tercera parte de la campaña. Ahora fue posible seguirla en sueco, inglés, español, francés e italiano.

¡La campaña global 2019 está aquí!

Con un año fantástico detrás, esperamos seguir en la cresta de la ola durante todo el 2019. La primera parte de la campaña global está en pleno desarrollo y repleta de ideas interesantes.

UNA MUESTRA DE LA CAMPAÑA GLOBAL 2019

UN EXTRACTO DE NUESTRO DOCUMENTO TÉCNICO ACERCA DE BANDEJAS PORTACABLES

» Se necesitan cables en todas partes, en todos los recintos y para todas las máquinas. El objetivo de las bandejas portacables X-Tray es gestionar su tendido de cables de un modo inteligente y bien planeado. Las bandejas portacables también deben ser fáciles de adaptar, instalar y limpiar, además de tener una excelente rentabilidad y una estética agradable. El sistema de tendido de cables X-Tray también es rápido y fácil de instalar.

X-Tray está disponible en multitud de formas y tamaños para satisfacer las distintas necesidades y preferencias de nuestros clientes. Distintos segmentos de clientes tienen distintas necesidades. En un almacén o similar las bandejas portacables no precisan ser inoxidable, mientras que en la industria alimentaria, por higiene, deben ser inoxidable y resistentes a los ácidos. La gama consta de bandejas galvanizada en caliente por inmersión, inoxidable sin postratamiento, resistentes a ácidos y a productos químicos, con cincado negro a juego con protectores de máquinas u otros equipos negros, y con cincado azul o blanco con acabado cromado. «

Lea el documento técnico completo en el sitio de la campaña: axelent.es/axel



VÍDEO CON X-TRAY FOR X-GUARD

¡Monte X-Tray para satisfacer sus necesidades!



VÍDEO CON AXEL EN TRES PARTES

Axel visita una fábrica de chocolate y, como de costumbre, encuentra cosas que se pueden mejorar.



Lea más detalles en nuestro sitio de la campaña: axelent.es/axel

Mikael espera alentar más la participación en todo el Axelent Group

El pasado mes de diciembre, Mikael Ström asumió su cargo de jefe de producto en Axelent. ¿Qué implica eso y cómo han sido sus dos primeros meses? X-News ha solicitado entrevistarle para recabar más información sobre nuestro miembro del equipo más reciente.

¿Qué hacía antes de incorporarse a Axelent?

He trabajado en ventas, marketing y servicio de atención al cliente en industrias manufactureras durante más de 20 años. Mis centros de atención siempre han sido el producto y el usuario y a menudo sirvo de intermediario entre ambos. Mi sensación es que trabajar a escala nacional e internacional ha sido bueno para mí. Eso me ha aportado amplios conocimientos sobre el negocio.

Como persona me gusta escuchar y ver oportunidades de mejora. Siempre estoy dispuesto a hacer un esfuerzo extra para el cliente.

¿Cuál es su función en Axelent y qué implica en la práctica?

Product Manager con la responsabilidad de gestionar y desarrollar el departamento de productos de la empresa. Mi tarea principal es "asumir la responsabilidad" de nuestros productos a lo largo de su vida de servicio. Esto también implica mejorar los procesos y los métodos operativos en todos los departamentos en cuanto a su gestión de nuestros productos.

Creo firmemente en la participación y trabajaré duramente en mejorarla, tanto interna como externamente. Esto significa trabajar estrechamente con nuestras oficinas de todo el mundo para aumentar su participación activa. Es importante que se sienten parte del grupo y que pueden influir en los desarrollos en una etapa temprana.

Basándose en sus tres primeros meses, ¿cuáles son sus impresiones sobre la empresa?

Han sido realmente buenas. Axelent es una empresa con visión de futuro y repleta de personas muy motivadas. A pesar de ser una empresa grande, la toma de decisiones se ha simplificado y el espíritu de equipo es contagioso.

» *Espero poder fomentar un enfoque eficiente y basado en proyectos.*

Mikael Ström, Product Manager

¿Qué sinergias espera crear con su trabajo?

Aportar a una organización en la cual todo el mundo se siente parte del trabajo diario. Espero fomentar un enfoque eficiente y basado en proyectos. Quiero contribuir a ofrecer productos rentables, entre otras cosas, simplificando la combinación de productos de Axelent.

¿Cómo es un día de trabajo normal?

Varían mucho, pero trabajo haciendo cálculos en nuestros distintos proyectos y mantengo a todos los demás departamentos al corriente. Esto puede implicar reuniones para debatir sobre nuevos productos con el personal de diseño y fabricación, o nuevo material de marketing con los equipos internos.

¿Por qué recomendaría Axelent?

Porque existe la voluntad en la empresa, como la hay en mí, de hacer un esfuerzo adicional para cada cliente. Además, por supuesto, la agilidad y los breves periodos de procesamiento definen a toda la empresa.



5 preguntas relámpago

CON MIKAEL STRÖM

¿Ciudad o campo?

Campo.

¿Acción o relax?

Acción.

¿Comer fuera o en casa?

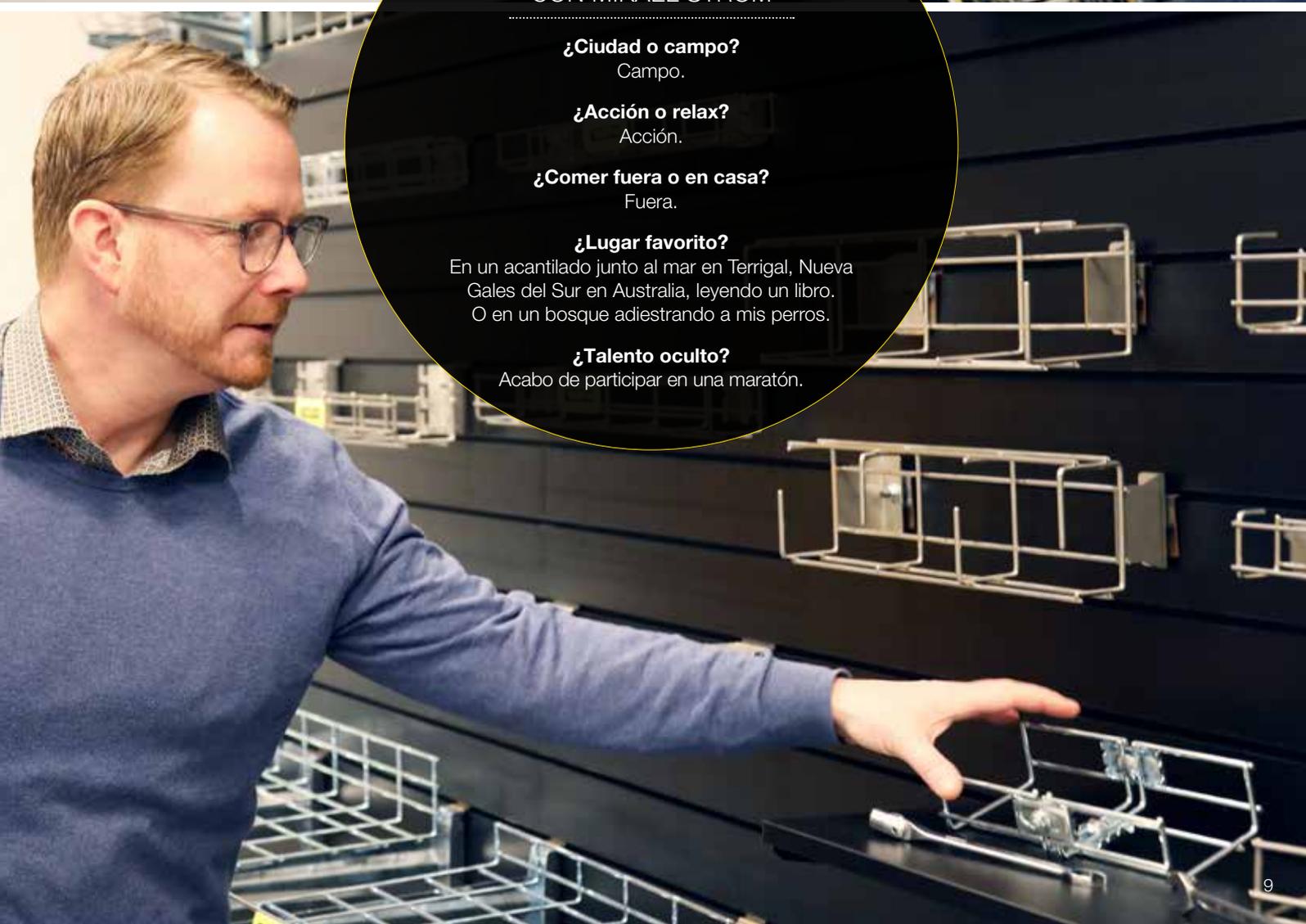
Fuera.

¿Lugar favorito?

En un acantilado junto al mar en Terrigal, Nueva Gales del Sur en Australia, leyendo un libro.
O en un bosque adiestrando a mis perros.

¿Talento oculto?

Acabo de participar en una maratón.





Axelent formó parte de la Plaza de la Seguridad en INDUMATION

A principios de febrero, Axelent estuvo presente en la exposición *INDUMATION* en Kortrijk, Bélgica. Esta exposición ha crecido desde la última, celebrada en 2017, y se está convirtiendo rápidamente en un foro importante en la región del Benelux.

Junto a nuestros compañeros belgas en la Plaza de la Seguridad ASO Safety, Bechhoff, D&F, Euchner, Leuze Electronic y RDL Engineering completamos un stand de 10x8 m en esta importante exposición sobre automatización que se organiza cada dos años.

Como de costumbre, el sistema de protección de máquinas X-Guard y el sistema de enrutamiento de cables X-Tray estuvieron presentes en el stand de Axelent. Para esta exposición se llevó a cabo la iniciativa de mostrar la gama Safe-X. Muchos de los productos McCue fueron muy visibles en el stand.

DETALLES | INDUMATION

Lugar de celebración
Kortrijk Xpo, Bélgica

Expositores
220

Visitantes (2019)
10.414

Sitio web
www.indumation.be



Sugerencias de Sven

Tapones de cierre

Ahora tenemos tapones de cierre para complementar los postes que están preparados para incorporar pulsadores. Los tapones están pensados para los orificios que no se usan. Encajan perfectamente y son fáciles de insertar.

Los tapones ofrecen protección y un atractivo acabado. Esperamos tenerlos disponibles en el mercado a primeros de marzo (2019).

Contacte con nosotros para obtener más información.



Axelent Engineering adquiere A2 Zound de Semcon

El primero de enero Axelent Engineering AB adquirió A2 Zound de Semcon AB. A2Zound es una empresa que vende y presta servicios de soluciones PLM con las plataformas 3D-Experience y CATIA / DELMIA de Dassault. El nombre de la empresa se ha cambiado a Axelent Software Solutions AB.

El Director ejecutivo Richard Skogward habla acerca de la adquisición y su significado para la empresa.

“La adquisición nos dota de una mayor gama de mercancías, servicios y recursos relacionados con soluciones PLM. Esta fusión hará de Axelent Engineering una de las empresas suecas más destacadas en la plataforma 3D-Experience de Dassault. A2 Zound se encuentra en cuatro ubicaciones: Gotenburgo, Huskvarna, Gislaved e Hillerstorp”.

El propio uso del software ofrece información valiosa

“Al usar nosotros mismos el software que ofrecemos, eso nos aporta valiosos conocimientos sobre sus retos y posibilidades. Sabemos por nuestra propia experiencia que si un cliente tiene un arranque explosivo, pronto tendrá procesos rentables y eficientes. Eso es algo que estoy aseguro interesa a la mayoría de personas.”

Axelent Engineering, donde se fragua el futuro

“Axelent Engineering colabora con varias de las empresas industriales líderes de Suecia y tenemos estrecha relación con grandes suministradores de sistemas y robótica. Las herramientas de vanguardia y las plataformas de colaboración digitales están fijando nuevos estándares para los métodos operativos del futuro. O, como decimos en Axelent, ahí es donde se fragua el futuro”.

Además de soluciones PLM, Axelent Engineering también se centra en la producción y el desarrollo de producción, una combinación que nos permite hacer realidad los planteamientos de la Industria 4.0. En resumen inyectar PLM (Gestión de la vida útil del producto) a la Industria 4.0”.



» *Esta fusión hará de Axelent Engineering una de las empresas suecas más destacadas en la plataforma 3D-Experience de Dassault.*

Richard Skogward, MD, Axelent Engineering



Los nuevos procedimientos ofrecen un mejor servicio

Para mejorar la accesibilidad y el nivel de servicio para nuestros clientes, Axelent Engineering ha creado un departamento de servicio específico. El primero de enero, Axelent Engineering e Hillerstorps Specialmaskiner AB presentaron nuevos procedimientos para gestionar las solicitudes de servicio a fin de mejorar el servicio de atención al cliente.

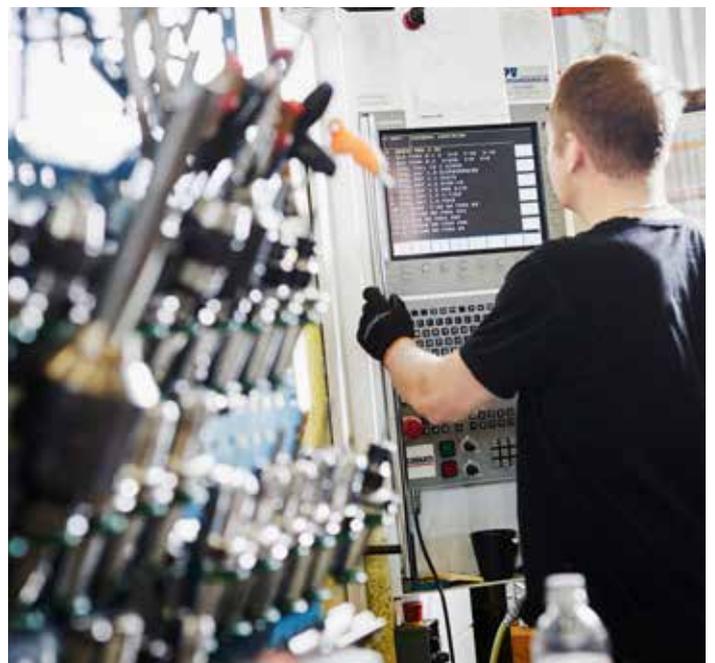
Axelent Engineering ofrece una amplia gama de servicios, que incluyen:

- Servicio de emergencia para la mayoría de máquinas con la posibilidad de un tiempo de respuesta garantizado
- Resolución de problemas y reparaciones mecánicas, robóticas y PLC
- Mantenimiento planificado
- Evaluación de riesgos con consulta de medidas apropiadas
- Fabricación de recambios mecanizados
- Fabricación y montaje de protectores de máquinas y bandejas portacables. (Axelent X-Guard y X-Tray)



Para tratar un acuerdo de servicio o temas relacionados, contacte con:

Mattias Melkersson
+46 (0)371-58 37 23



Inauguración de las nuevas instalaciones de Axelent Australia

Axelent Australia se ha mudado recientemente a unas instalaciones más amplias para proporcionar un mejor servicio de atención al cliente y disponer de una gama más completa de productos de Axelent. Pedimos a Drew Hoxey, Sales Director, que nos diera más detalles sobre la inauguración y sobre la empresa en general.

¿Qué productos vende?

“Nos centramos principalmente en protectores de máquinas X-Guard y en el sistema de enrutamiento de cables X-Tray. La aportación más reciente a nuestra gama es la de productos de seguridad McCue de Axelent Safe-X”

¿Cuántos empleados tiene en la empresa?

“Tenemos dos comerciales en Adelaida y uno en Nueva Gales del Sur. Tenemos planes de contratar otro más con base en Victoria en 2019. La oficina de Adelaida tiene dos empleados que se encargan del soporte de ventas y la distribución. También tenemos dos personas a media jornada (administración, contabilidad y marketing)”.

¿Con qué sectores trabaja?

“Fabricación, robótica, almacenamiento, eléctrico, procesamiento de alimentos y bebidas, y agrícola. El nuevo sector de crecimiento para nosotros en 2019 es la protección del peatón en entornos de almacén”.

Recientemente presentó la inauguración de la nueva oficina y almacén.

¿Cómo resultó ese evento?

“La inauguración fue un gran éxito. Conseguimos mostrar toda nuestra gama de productos que ahora podemos tener en existencias para Australia y Nueva Zelanda. Tuvimos invitados de todos los estados de Australia y de Nueva Zelanda. Los invitados fueron una mezcla de clientes y distribuidores. También tuvimos invitados de la oficina central de Suecia. Stefan Axelsson, Export Manager, nos ayudó a cortar la cinta”.

Con el nuevo almacén en marcha, ¿qué espera para el futuro?

“Las nuevas instalaciones nos ofrecen la capacidad de hacer crecer la empresa y las ventas por toda Australia y Nueva Zelanda al disponer de más existencias, así como una gama más amplia de productos de Axelent”.



DETALLES | ADELAIDA

Población

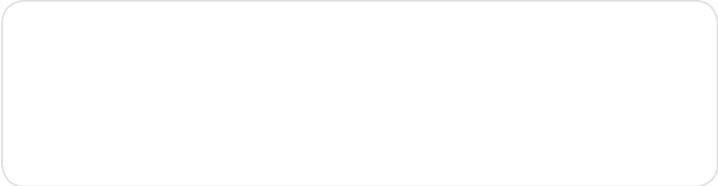
1.316.779 (2015)

La ciudad la fundaron colonos en 1836 y se la conoce como Ciudad de las iglesias debido a las muchas iglesias existentes.

Esa área es conocida por sus viñas, estando las más famosas en el valle de Barossa. Adelaida tiene un clima mediterráneo con temperaturas que alcanzan los 44 grados en verano y 15 en invierno.

En Adelaida están la sede y el almacén de Axelent para Australia, pero los productos se venden a lo largo de Australia y Nueva Zelanda.





AXELENT AB

Box 1 · Kävsjövägen 17
SE-335 04 Hillerstorp,
Suecia
+46 370 37 37 30
sales@axelent.se
teamxtray@axelent.se
axelent.se

AXELENT ENGINEERING AB

Oficina central:
Mårtensgatan 12, P.O. Box 275
SE-332 30 Gislaved, Suecia
+46 371 58 37 00
Oficina local:
Grännavägen 24 C
SE-561 34 Huskvarna, Suecia
info@axelentengineering.se
axelentengineering.se

AXELENT SOFTWARE AB

Blockgatan 8
SE-254 64 Helsingborg,
Suecia
+46 370 37 37 47
info@axelentsoftware.com
axelentsoftware.com

AXELENT SAFE-X AB

Box 1 · Kävsjövägen 17
SE-335 04 Hillerstorp,
Suecia
+46 370 37 34 60
sales@axelentsafex.se
axelentsafex.se

